

УТВЕРЖДЕНО

Протокол наблюдательного совета
ОАО «Скидельский сахарный комбинат»
24.01.2023 № 508

**ПОЛОЖЕНИЕ
О ПОРЯДКЕ ПРЕДОСТАВЛЕНИЯ ОПТОВОЙ СКИДКИ
ПОКУПАТЕЛЯМ НА ПРОДУКЦИЮ,
производимую ОАО «Скидельский сахарный комбинат».**

1. Общие положения

1.1. Положение о порядке предоставления оптовой скидки покупателям на продукцию разработано в соответствии с требованиями пункта 9 постановления Совета Министров РБ от 19.10.2022 № 713, в соответствии с которым производители вправе предоставлять оптовые скидки с отпускных цен в размере не более 10 процентов от отпускных цен на производимую продукцию.

1.2. Настоящее Положение о порядке предоставления оптовых скидок определяет порядок и условия предоставления оптовых скидок с отпускных цен на продукцию ОАО «Скидельский сахарный комбинат», указанных в прејскуранте предприятия.

1.3. Предоставление оптовых скидок осуществляется в следующих целях:

- для сокращения транспортно-логистических затрат для доставки продукцией ОАО «Скидельский сахарный комбинат» в торговые объекты различных форматов, удаленные от дислокации предприятия;
- для увеличения единовременной отгрузки продукции одному получателю и сокращения транспортных затрат;
- для расширения количества торговых объектов, куда поставляется продукция предприятия по регионам Республики Беларусь.

2. Условия и размеры предоставления оптовых скидок

2.1. Оптовые скидки предоставляются на поставку сахара белого кристаллического фасованного, фасованную лимонную кислоту производства ОАО «Скидельский сахарный комбинат».

2.2. Оптовые скидки предоставляется субъектам хозяйствования, основным видом деятельности которых является оптовая торговля продовольственными товарами в адрес розничных торговых объектов, не принадлежащих данному субъекту и не входящему с ним в одну группу

лиц (т.е. у субъекта торговли не имеются на балансе объекты собственной розничной торговли) далее – оптовый покупатель).

2.3. Оптовые скидки предоставляются при одновременном выполнении следующих условий:

2.3.1. наличие у оптового покупателя клиентской базы организаций торговли, включающей не менее 500 торговых объектов по регионам Республики Беларусь, в том числе не менее 10 республиканских сетевых организаций торговли;

2.3.2. обеспечение получения сахарной продукции объёме не менее 200 тонн в месяц, предшествующий месяцу предоставления скидки, либо единовременного получения продукции не менее 200 тонн в течение одного дня текущего месяца;

2.3.3. отсутствие просроченной дебиторской задолженности перед ОАО «Скидельский сахарный комбинат».

2.4. При соблюдении условий, указанных в подпункте 2.3 настоящего Положения, оптовому покупателю предоставляются оптовые скидки на продукцию предприятия в следующих размерах:

Наименование продукции	Единица измерения	Размер скидки, %	
		франко-отправления	франко-назначения
Сахар белый кристаллический, упакованный в мешки по 50 кг категория ТС2 ГОСТ 33222-2015	50 кг	6,2	6,2
Сахар белый кристаллический, упакованный в мешки по 25 кг категория ТС2 ГОСТ 33222-2015	25 кг	6,2	6,2
Сахар белый кристаллический, упакованный в бумажные пакеты по 1 кг категория ТС2 ГОСТ 33222-2015	1 кг	6,0	6,0
Сахар белый кусковой, упакованный в картонную коробку по 1000 г категория ТС2 ГОСТ 33222-2015	1 уп.	6,1	6,1
Сахар белый кристаллический, упакованный в пакеты по 5 г и в картонную коробку по 300 г категория ТС2 ГОСТ 33222-2015	1 уп.	6,0	6,0
Сахар белый кристаллический, упакованный в пакеты по 5 г и в картонную коробку по 250 г категория ТС2 ГОСТ 33222-2015	1 уп.	6,0	6,0
Пищевая добавка. Лимонная кислота Е 330 упакованная в пакеты по 100 г	1 уп.	6,0	X

3. Алгоритм предоставления оптовых скидок

3.1. Специалист отдела маркетинга после получения заявки от Покупателя получает от бухгалтерии информацию об отсутствии просроченной дебиторской задолженности, в случае предварительной оплаты готовит счет на оплату.

3.2. При предоставлении юридическим лицам и индивидуальным предпринимателям, осуществляющим оптовую торговлю, оптовой скидки специалист отдела маркетинга совместно с юридической службой готовит дополнительное соглашение к договору, с указанием цели приобретения – для оптовой торговли и размера оптовой скидки. Обязательным условием подписания дополнительного соглашения является пункт: « Дальнейшая реализация товаров, приобретенных на условиях предоставления оптовой скидки, осуществляется по отпускным ценам, установленным производителем, без применения оптовой надбавки».

3.3. ТТН-1, ТН-2 оформляются по ценам с указанием размера оптовой скидки. В примечании к ТТН-1, ТН-2 указывается цена в соответствии с Прейскурантом и размер предоставленной оптовой скидки.

4. Ответственность и контроль исполнения настоящего Положения

4.1 Отделу маркетинга обеспечить информирование оптовых покупателей о предоставлении оптовых скидок.

4.2 Ответственность за документальное оформление применяемых оптовых скидок возложить на начальника отдела маркетинга.

4.3. Контроль исполнения настоящего положения возложить на заместителя генерального директора по коммерческим вопросам.

5. Настоящее Положение вводится со дня следующего после даты утверждения наблюдательным советом ОАО «Скидельский сахарный комбинат» и действует до его отмены.

Генеральный директор



В.П.Белоусов

Заместитель генерального директора
по коммерческим вопросам



Д.И.Коневич

Главный экономист

В.Л. Йоскевич