



Утверждаю

Директор ОАО «Скидельский  
сахарный комбинат»

  
Д.В. Егоров

## ПОЛОЖЕНИЕ

### о порядке предоставления скидок покупателям

#### 1. Общие положения

1.1. Настоящее Положение регулирует порядок предоставления скидок покупателям на лимонную кислоту фасованную, весом до 1 кг. реализуемую ОАО «Скидельский сахарный комбинат».

1.2. Под скидкой понимается снижение прейскурантной цены товара, произведенное в соответствии с условиями настоящего Положения.

1.3. Положение вводится с целью:

- увеличения объемов товарооборота;
- ускорения оборачиваемости оборотных средств (готовой и отгруженной продукции);
- стимулирования покупателей к дальнейшему увеличению объемов закупок лимонной кислоты и, как следствие, сокращение остатков продукции на складе.
- повышения эффективности деятельности предприятия по реализации лимонной кислоты фасованной.

1.4. Данное Положение регулирует порядок предоставления скидок покупателям при покупке лимонной кислоты фасованной, реализуемой крупным оптовым покупателям.

#### 2. Условия и размер предоставления скидки

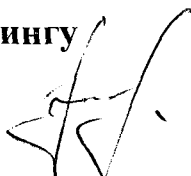
Покупателям предоставляется **10% скидка** от действующих отпускных (прейскурантных) цен на лимонную кислоту фасованную весом до 1 кг., при выполнении следующих условий:

2.1. Минимальный объем разовой поставки по ТГН/ТН должен составлять не менее 100 кг. Клиенты приобретшие в течение учетного квартала (I, II, III или IV) менее 500 кг, теряют право на получение скидки в течение следующего квартала.

2.2. Скидка предоставляется при условии своевременной оплаты за продукцию, согласно договора. При наличии просроченной дебиторской задолженности на 1-ое число одного из месяцев учетного квартала (I, II, III или IV), право на получение скидки - теряется.

Зам. директора по маркетингу

Главный экономист



Д.И. Коневич

В.Л. Иоскевич

